

Waakhond voor mobieltjes

Denk aan winterbanden

Oliebollen!

Gouden handdrukrekening



Een windhoos richtte schade aan bij het melkveebedrijf van Thijs Wieggers in Mariëvelde.

Kalverschuur melkveebedrijf Wieggers getroffen 'Schade windhoos prima afgewikkeld'

Een windhoos op 13 mei van dit jaar richtte finke schade aan in de omgeving van Mariëvelde. Het natuurgeweld trof ook het melkveebedri f van de familie Wieggers. De kalverschuur moest het ontgelden. "Het was best even schrikken. Gelukkig is de schade prima afgewikkeld."

Thi s Wieggers kan zich het voorval nog goed herinneren. "De lucht werd midden op de dag pikzwart en het begon hard te waaien. Dan weet je, er is zwaar weer op komst." Een heuse windhoos trok door het buitengebied van Mariëvelde, waarbi plaatseli k schade werd aangericht en bomen sneuvelde. Bi melkveebedri f Wieggers waaide



Onderlinge Geesteren Gelselaar wenst u prettige feestdagen en een gelukkig 2013

een groot deel van het dak van de kalverschuur. "De windhoos had een enorme kracht. De dakbedekking, het isolatiemateriaal en de gordingen werden in één zucht weggeblazen."

[Lees verder op pagina 8]

[Vervolg van pagina 1]

Eén kalveriglo liep eveneens schade op. De in de schuur gehuisveste dieren liepen geen verwondingen op en ook de bewoners bleven ongedeerd, maar de ravage was groot. "Een finke onkostenpost natuurlijk", constateert Wieggers. "Daar kwam bij dat het een asbestdak was. De sanering moest via de officiële weg." De familie Wieggers deed een beroep op de stormschadeverzekering van Onderlinge Geesteren-Gelselaar. "Daar werd heel adequaat gereageerd. Ons aanspreekpunt, buitendienstmedewerker Rob Haverland, kwam gelukkig poolshoogte nemen. Daarna volgde nog een bezoek van de schade-expert. Het is allemaal zonder problemen verlopen, heel prettig. De schade is soepel geregeld en wordt volledig vergoed", aldus de melkveehouder.

De gedupeerden hebben ervoor gekozen om het schadebedrag aan te wenden voor vervangende huisvesting. "Er komen drie groepsiglo's in de kalverschuur te staan. Dan is er in principe geen dak meer nodig", merkt Thijs Wieggers op. "Het is mooi dat we daar flexibel op in kunnen spelen." Mede daarom is hij tevreden terug op het vervelende voorval. "Het is nooit leuk, maar we hebben er geen nadelige gevolgen van ondervonden. De afwikkeling gebeurde correct en snel." Het melkveebedrijf stapte enkele jaren geleden met alle verzekeringen over naar de Onderlinge. "Daar hebben we beslist geen spijt van. Ze zijn praktisch beter dan onze oude verzekeringsmaatschappij. Daarnaast tonen ze betrokkenheid. Dat geeft een fijn gevoel." ■



Nieuw beloningsmodel

De provisieregeling voor complexe financiële producten wordt per 1 januari 2013 afgeschaft. Onder ONS Nieuws vindt u hierover meer informatie.

In plaats van een provisie, die bestond uit een percentage van de premie, gaat u vanaf 1 januari 2013 een vaste vergoeding betalen voor onze dienstverlening als tussenpersoon voor financiële producten. Denk daarbij aan hypotheeken, pensioenverzekeringen en levensverzekeringen.

Hoe wordt onze vergoeding bepaald?

Voor het bepalen van de vergoeding volgen we een vast stappenplan. U weet vooraf wat de kosten van onze werkzaamheden zijn en waar u aan toe bent. U kunt zelf bepalen of u wilt stoppen na een stap of dat u doorgaat naar een volgende stap.

Stap 1

De eerste stap is een oriëntatiegesprek. Voorafgaand aan het adviestraject houden we een intake. U geeft aan waaruit uw adviesvraag bestaat en wij geven een indicatie van de werkzaamheden en de tarieven. Aan dit eerste gesprek zijn geen kosten verbonden.

Stap 2

De tweede stap zal bestaan uit het inventariseren van uw wensen en behoeften en het verzamelen van relevante informatie. Deze informatie hanteren wij als uitgangspunt voor ons advies. Wij zoeken producten die aansluiten bij uw wensen en persoonlijke omstandigheden. Het adviesrapport nemen we met u door.

Per stap gelden voor de diverse financiële producten verschillende tarieven. Vooraf zullen wij u door middel van een dienstverleningsovereenkomst informeren over de kosten. ■

Stap 3

Als u zich kunt vinden in het door ons geadviseerde product, dan bemiddelen wij in de totstandkoming van de overeenkomst tussen u en de aanbieder. Dit is de derde stap.

Stap 4

Stap 4 bestaat uit nazorg. Als u er prijs op stelt, kunnen wij u gedurende de looptijd van het product van dienst blijven. Dit kan in een maandelijkse abonnementsvorm of door middel van een uurtarief. Samen met de aanbieder houden we u op de hoogte van relevante wijzigingen in het product en eventuele veranderingen in de wet- en regelgeving. En niet onbelangrijk; u kunt altijd bij ons terecht met uw vragen omtrent het product.

